

PÉNZ7

2024. március 4-8.

PEDAGÓGUS SEGÉDLET

Vállalkozói témarész felépítése

KEDVES PEDAGÓGUS!

A 2024-es PÉNZ7 vállalkozói témarész vagyis a „**Gondolkozz és Vállalkozz!**” tananyagának felépítését olvashatja az alábbi segédletben.

2024-ben is megrendezésre kerül a Belügyminisztérium, a Nemzetgazdasági Minisztérium, a Pénzügyminisztérium, a Magyar Bankszövetség, a Pénziránytű Alapítvány és a Junior Achievement Magyarország közös szervezésében a PÉNZ7, vagyis a Pénzügyi és Vállalkozói Témahét. Nyolcadik éve egészül ki a témahét az akkori Nemzetgazdasági Minisztérium kezdeményezésére a vállalkozói témarésszel. Célja, hogy vállalkozói kompetenciafejlesztés és a vállalkozói ismeretek élményalapú bevezetése is helyet kapjon az iskolákban.

VÁLLALKOZÓI ÓRA FELÉPÍTÉSE

A vállalkozói témarész felépítése 2024-ban is az eddig megszokottként alakul:

1. RÉSZ 2+1 X 45 PERC

Az online tananyagok az Európai Vállalkozásfejlesztési Díjat nyert Vállalkozz Okosan! (<https://vallalkozzokosan.eu>) oldalon találhatóak, amely regisztráció után érhetőek el a PÉNZ7 menüpontban.

A 2024-es évben az alábbi tananyagokat tartalmazza:

- Versenyelőny és egyedivé válás
- Számok és statisztikák kalandjai a vállalkozásunkban
- Az előrejelzés tudománya az értékesítésünkben.

Az egyes tananyagok nagyjából 2 tanórát vesznek igénybe. A vállalkozói témarész javasolt óraszama 1 tananyag kiválasztását jelenti, de természetesen a többi tananyag is beépíthető.

Az egyes tananyagok rövid összefoglalói lentebb, vagy a Vállalkozz Okosan! honlapján megtalálhatóak. Minden tananyag eleje tartalmaz egy mintaórát, amelyben egy vállalkozó/vállalkozói témában neves szakember járja körbe az adott témát.

Az egyes modulok végén megtalálhatóak letölthető verzióban is az elhangzott tananyagok, de az egyes diákon is megtekinthetők a megjegyzés résznél.

A tanulók felépítése úgy van kialakítva, hogy a tanulók, akár önállóan, házi feladatként is el tudják végezni. Az elméleti rész vége néhány kérdésből álló tesztet tartalmaz. A tananyag elvégzése után a kitöltő egy tanúsítványt kap.

2. rész: 1x45 perc (opcionális)

A PÉNZ7-re regisztráló pedagógusoknak lehetősége van önkéntes szakemberek fogadására az utolsó (3. vagy 4. óra) óra keretében. A vállalkozói önkéntesek vagy maguk is vállalkozók vagy vállalkozásokban vezetőként dolgozó szakember. Az óra keretében egy kötetlen beszélgetés során az önkéntes bemutatja a vállalkozása indításának történetét, működésének állomásait, felmerülő nehézségeket és azok megoldásait, valamint sikereit és a jövőbeni terveit. A vállalkozóval történő előzetes egyeztetés során megbeszélhető, hogy mely témakör kerül kiválasztásra és feldolgozva a diákokkal, hogy arra a részre nagyobb hangsúly legyen fektetve. Javaslat: Az önkéntes érkezésére az előre megbeszélte témakörhöz tartozó modult a diákok nézzék át. A vállalkozói önkéntes nem a tananyagot fogja ismertetni, hanem az ahhoz kapcsolódó tapasztalatait.

A 3x45 perces óráknak nem szükséges, hogy 1 napon egymás után kerüljenek megtartásra.

HASZNOS IDŐTÖLTÉST KÍVÁNUNK MINDEN RÉSZTVEVŐNEK!

REGISZTRÁCIÓ MENETE

1. Látogass el a <https://vallalkozzokosan.eu/> oldalra.

(Lehetséges, hogy az intézmény rendszergazdájának engedélyeznie kell az elérést.)

2. A REGISZTRÁCIÓ menüpontra kattintva töltsd ki a kért adatokat, majd kattints a **Fiók létrehozására!**

The screenshot shows the registration page with two tabs: 'Bejelentkezés' and 'Regisztráció'. The 'Regisztráció' tab is active. The form includes the following fields: 'Vezetéknév*' (Last name), 'Keresztnév*' (First name), 'Email cím*' (Email address), 'Jelszó' (Password), and 'Jelszó megégyez' (Repeat password). There are eye icons to toggle password visibility. Below the fields is a 'Válassz egyet!' section with a radio button selected for 'Férfi'. A checkbox at the bottom states 'Egyetérték felhasználói feltételekkel és elfogadom az adatvédelmi nyilatkozatot.' Below this is a reCAPTCHA widget and a green button labeled 'Fiók létrehozása'.

3. BEJELENTKEZÉST követően a **TANANYAGOK** menüpontban a **PÉNZ7** címke alatt találhatóak a **2024-es PÉNZ7 vállalkozó tananyagjai**.

The screenshot shows a navigation bar with tabs: 'ÖSSZES', 'PÉNZ7', 'KOMMUNIKÁCIÓ', 'PÉNZÜGY', 'MARKETING', 'ÜZEMELTETÉS', and 'VEZETÉS'. The 'PÉNZ7' tab is selected. Below the navigation bar are three course cards, each with a 'PÉNZ7 2024' label and a '0% BEFEJEZVE' indicator. The first card is titled 'Az előrejelzés tudománya az értékesítésünkben' and has a 'Lecke megtekintése' button. The second card is titled 'Számok és statisztikák kalandjai a vállalkozásunkban' and has a 'Lecke megtekintése' button. The third card is titled 'Versenyelőny és egyedivé válás' and has a 'Lecke megtekintése' button.

VERSENYELŐNY ÉS EGYEDIVÉ VÁLÁS

RÖVID ÖSSZEFOGLALÓ A TANANYAG TARTALMÁRÓL.

1. KIINDULÓ TÖRTÉNET

Történet: Egy panzió tulajdonosairól szól, akiknél csökkentek a foglalások, mivel szálloda és motel nyílt a városukban. Reklámozni és hirdetni szeretnék a panziót, hogy minél többen értesüljenek róluk. A modul azon visz végig minket, hogy milyen lépéseket kell tenniük, hogy megoldást találjanak arra, hogy hogyan tudnának bevonni újabb vendégeket, illetve mivel egyedibbek a város bármely szállójától?!

2. MI AZ EGYEDI ÉRTÉK ÉS MIK A FŐBB LÉPÉSEI

Egyedi értékjavaslat annak a megállapítása, hogy a vevő miért töled vásárolna, nem pedig a vetélytárstól.

Az egyedi érték lehet a panzió esetében:

- a. Felszereltség
- b. Kényelem
- c. Elhelyezkedés
- d. Étel
- e. Tisztaság
- f. Szolgáltatás
- g. Ár

Folyamata

- 3 lépésből áll melyet végig vizsgál
- Legalább 3 vendégkönyv bejegyzés elolvasása
 - Paul és Loretto online értékeléseinek elolvasása
 - Legalább 1 online értékelés elolvasása Paul és Loretta egyik vetélytársáról

Interaktív feladatok:

- Vendégkönyvek elolvasása
- Online vélemények elolvasása (saját vendégházzról és vetélytársakéról)
- Összehasonlító táblázat kitöltése
- Legjobb egyedi érték-javaslat kiválasztása

3. TECHNOLÓGIAI KÉSZSÉG

Hogyan kereshetek hatékonyabban az interneten a vállalkozásomról és a versenytársaim vállalkozásairól.

Keresőmotor: információk keresésére és gyűjtésére használt programok összessége
Keresési kulcsszavak kialakításakor bevált módszerek, útmutatók



SZÁMOK ÉS STATISZTIKÁK KALANDJAI A VÁLLALKOZÁSUNKBAN

RÖVID ÖSSZEFOGLALÓ A TANANYAG TARTALMÁRÓL

1. KIINDULÓ TÖRTÉNET

Történet: Egy kisvállalkozás tulajdonosáról szól, aki többet szeretne foglalkozni online hirdetésekkel a vállalkozása miatt. Kölcsönt szeretne kérni, hogy jobban működjön a vállalkozása, amiről pénzügyi áttekintést küld egy ismerősének. A modul azon visz végig minket, hogy milyen lépéseket kell tennie, hogy megoldást találjon arra, hogy hogyan lehet hatékonyan bemutatni adatokat, milyen módszerek segítségével?!

2. HOGYAN LEHET HATÉKONYAN BEMUTATNI ADATOKAT

Grafikonok és diagramok segítenek megérteni az adatokat.

Grafikon és diagram típusok

- Vonalgrafikon – trend megjelenítéséhez
- Oszlopdigram – azonos kategória különböző elemeinek összehasonlításához
- Kördiagram – a részek hogyan kapcsolódnak az egészhez

Tippek grafikonokhoz és diagramokhoz

- Egyszerűek és könnyen olvashatóak legyenek
- Adatok számára a legjobb diagramtípus kiválasztása

Interaktív feladatok:

Megfelelő diagramtípusok kiválasztása

Diagram készítése

3. TECHNOLÓGIAI KÉSZSÉG

Grafikonok és táblázatok kezelése

- Adatok hatékony bemutatása

Táblázatkezelő szoftverekhez kapcsolódó további tippek



AZ ELŐREJELZÉS TUDOMÁNYA AZ ÉRTÉKESÍTÉSÜNKBEN

Rövid összefoglaló a tananyag tartalmáról

1. MI AZ ÉRTÉKESÍTÉSI ELŐREJELZÉS

Megjósolja, hogy egy vállalkozás mit fog eladni egy adott időszakban. Az üzlet hatékony irányítására, valamint rövid és hosszú távú döntések meghozatalára használják.

Kapacitás: az a maximális termelési szint, amelyet egy vállalat el tud tartani egy termék előállításához vagy szolgáltatás nyújtásához.

Mi befolyásolja az értékesítési előrejelzést?

- a. Verseny
- b. Gazdaság
- c. Piac / ipar
- d. Törvények
- e. Termékváltozások
- f. Szezonális

Hatékony értékesítési előrejelzési folyamat

5 lépésből áll melyet végig vizsgál:

- Hozz létre egy értékesítési előrejelző csapatot
- Gyűjtsd össze és elemezd az adatokat
- Alkalmazd a feltételezéseket és véglegesítsd az értékesítési előrejelzést
 - Kezd el a részt
- Értékelj a tényleges eredményeket az előrejelzésekkel szemben

Interaktív feladatok:

Forgatókönyv-elemzés készítése

Megfelelő műveletek kiválasztása a hiányosság kezelésére

2. TECHNOLÓGIAI KÉSZSÉG

Hogyan szabhatod személyre az értékesítési előrejelzési táblázatot.

A táblázatok segíthetnek a számok rendszerezésében és a számítások automatizálásában, amikor értékesítési előrejelzést készítesz.

Microsoft Excel használata az értékesítési előrejelzések elkészítéséhez bevált módszer.

